



Die größten Fehler bei der Bedarfsermittlung im Reisebüro

Verkaufstraining: „Dein Reisebüro begeistert“ mit René Morawetz

Toll! er war da! Der erfolgreiche Coach hat unsere Tourismuskaufleute besucht! Eine Verkaufsschulung von einem echten Profi. Auf seine unkonventionelle und sehr lebendige Art hat er unseren Azubis klargemacht, warum eine professionelle Bedarfsanalyse so wichtig ist. Neben vielen wertvollen Tipps für die Praxis wurde er nicht müde zu betonen, wie wichtig es ist, dass sich der Kunde in einem Reisebüro wohlfühlt.

Unsere Schüler waren tief beeindruckt! Vielen Dank für die kostenfreie Schulung unserer Nachwuchskräfte!

Das Touristikteam der B14 sagt Danke! Wir sind begeistert!